

KULWA #06



Sukses CouplePreneur

"Jualan Laris, Keluarga Harmonis"

 Hari, Tgl: Rabu, 2 Oktober 2024

 Pukul: 19.00 WIB - selesai

 Lokasi: Grup WA TDA Kediri

SPEAKER

Sabila Putri Dian

TDA Bogor (Owner souvia.co.id)



Investasi:
~~Rp 300.000~~

**GRATIS UNTUK
MEMBER TDA KEDIRI**

 tdakediri  082228421193  tdakediriofficial  TDA Kediri

KULWA #06

Sukses CouplePreneur
"Jualan Laris, Keluarga Harmonis"

Hari : Rabu
Tanggal : 2 Oktober 2024
Langsung di grup WhatsApp TDA Kediri

Speaker :
Sabila Putri Dian
- Owner souvia.co.id
- TDA Bogor

Gratis Untuk Member TDA Kediri

Moderator :

[19:24, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Assalamu'alaikum warahmatullahi wabarakatuh, teman-teman semua!

[19:24, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Selamat malam. Alhamdulillah, kita bertemu kembali dalam kuliah online di grup ini. Semoga kita semua dalam keadaan sehat dan selalu dilimpahi berkah oleh Allah SWT. Aamiin. 🙏

[19:25, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Hari ini, kita akan membahas topik yang sangat menarik, yaitu "Jualan Laris, Keluarga Harmonis."

[19:25, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Tentu ini adalah impian banyak dari kita, bagaimana menjaga keseimbangan antara kesuksesan dalam usaha dan keharmonisan dalam keluarga.

[19:27, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Narasumber kita hari ini adalah @~Sabila Putri Dian dari TDA Bogor, seorang praktisi bisnis sekaligus ibu, yang telah berhasil menjaga keseimbangan antara bisnis yang sukses dan keluarga yang bahagia. 🙏

[19:27, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Beliau akan berbagi pengalaman dan tips-tips penting yang semoga bisa kita terapkan dalam kehidupan sehari-hari 🌟

[19:28, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Sebelum kita mulai, ada beberapa aturan agar kuliah WA berjalan dengan lancar:

1. Mohon untuk tidak mengirimkan pesan selama narasumber menyampaikan materi, agar fokus kita tidak terpecah.
2. Pertanyaan bisa dikirim setelah sesi materi selesai, dan akan dijawab langsung oleh narasumber.
3. Jangan lupa untuk menyimak dengan baik dan mencatat hal-hal penting yang disampaikan ya!

Baik, tanpa berlama-lama lagi, mari kita sambut narasumber kita dengan penuh semangat. Kepada @~Sabila Putri Dian , kami persilakan 😊🙏

[19:29, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Siapp bismillahh

[19:29, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Assalamualaikum teman-teman semua

Sugeng Dalu 🙏

Alhamdulillah kita bisa ketemu di WAG TDA Kediri

Semoga lain kali saya bisa main beneran ke Kediri yaa

Kali ini saya dicolek sama Mas @~Achmad Fikri untuk ngisi di TDA Kediri, semoga ada manfaatnya yaa

Sebelumnya salam kenal saya Sabila Putri Dian, co-Founder dari Souvia Indonesia, sebuah usaha yang bergerak di bidang penyediaan Corporate Souvenir.

[19:31, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Mungkin yang saya bagikan lebih ke perjalanan bisnis sebagai couplepreneur ya teman-teman

Nanti kalau butuh insight lebih dalam bisa di sesi tanya jawab yaa
[19:32, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Izin cerita sedikit, usaha kami Souvia itu sebenarnya dimulai sejak tahun 2012 oleh suami saya Ahsan (Ketua TDA Bogor Raya 4.0) sedang saya sendiri bergabung semenjak resign dari Bank di tahun 2015.

Souvia Indonesia berawal dari usaha Fotokopi dan Print untuk mahasiswa, tepatnya di kios warna orange ini



Sebelum genap setahun masa sewa, kami diusir dari lokasi ini, karena ternyata ada usaha Fried Chicken yang bersedia bayar tempatnya lebih mahal.

Terpaksa kami pindah toko ke tempat yang lebih nyempil.

Hikmahnya, kita harus putar otak, karena ga mungkin ya buka Fotokopi dan Print di tempat yang ga banyak orang lewat hehehe



[19:34, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Setelah riset-riset online, muncullah AHA Moment untuk membuat paket seminar kit. Inisiatifnya muncul dari kebutuhan customer juga, dan dari banyak sekali insight yang didapat dari proses KMB (Kelompok Mentoring Bisnis) suami waktu itu di TDA Bogor Raya

[19:35, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Masalah yang ada saat itu biasanya penyelenggara acara (Perusahaan, Universitas, EO, dsb) mencari di berbagai tempat untuk kebutuhan

seminar Kit (misal: Pulpen dan Goodiebag di ASEMKA, Notes dan Mug di Digital Printing) jadi repot dan time-consuming sekali.

Maka solusi yang kami tawarkan saat itu adalah menyatukan semua kebutuhan tersebut menjadi LAYANAN SATU ATAP, dengan web paketseminar.com

Paket 25

Goodiebag spunbond hdl 30 x 40

Pen 736

Notes spiral A5

Mug





[19:37, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Kurang lebih ini gambaran produk yang kami jual saat itu

[19:39, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Di awal, paketseminar.com dioptimasi dengan cara SEO (bikin website, kemudian buat artikel dengan kata kunci yang di cari calon customer).

Dari metode ini Alhamdulillah kami bisa meraih 100juta pertama.

Pada periode ini, saya dan suami banyak berbagi tugas walaupun sudah ada tim 3 orang (lulusan SMK). Ini bisa dibbilang masa yang cukup berat karena kami jadi SALES, MARKETING, PRODUKSI bikin mug, pin, dan binding notes sendiri, DRIVER, everything pokoknya, sering kali kita baru tidur jam 1 atau jam 2 malam.

Manteppnya lagi, sebenarnya resignnya saya dari Bank tidak di ACC orang tua saya. Jadi modal nekat aja karena suami sudah minta bantuan. Ga lama setelah resign, orangtua saya ternyata punya hutang ratusan juta rupiah yang harus kami lunasi

Kalau di flashback, capek dan stress sekali rasanya waktu itu
[19:39, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Alhamdulillah, mungkin karena niat sukses untuk bantu orang tua juga. Seminar Kit ini menjadi Tipping Point kami dalam berbisnis, ditandai dengan pertumbuhan bisnis hingga 3x setiap tahunnya, hingga 2020 (COVID-19).

Kemudian. terlepas dari berbagai tantangan di era pasca COVID, Souvia bisa kembali tumbuh hingga saat ini kami dibersamai oleh 50 orang tim di bawah Leadershipnya Pak CEO Herisdiana dan Pak CMO Lutfi Ilham Pradifta. Saya dan suami saat ini posisinya ada di Komisaris.

11:54

📷 📱 📧

OUR TEAM



[19:39, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: ini kurang lebih tim kami pada saat outing

[19:40, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Berikut ringkasan perjalanan kami kalau sempat baca-baca

Dokument PDF

Oiyaa, Souvia saat ini di 3 Lokasi (Head Office Bogor, dan Sales Office di Menara Rajawali (Jakarta), dan Fullfillment Office di Meruya (Jakarta), dan Cibungbulang (Kab.Bogor)

OFFICE AND WORKSHOP



Workshop (2016)



Jakarta Sales Office (2023)



New Bogor Office (2024)

[19:41, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Ngejreng banget ya 😊

[19:42, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Sekilass perjalanan bisnis kami teman-teman @~Moderator Kulwa TDA Kediri monggo kalau ada yang mau ditanyakan silahkan 🙏

[19:44, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: MasyaAllah, inspiratif, sedikit mengandung bawang juga 😊

Mungkin sebelum temen2 yang lain bertanya, ada titipan pertanyaan dari anggota yang japri 😊

Bagaimana cara Souvia memasarkan bisnisnya saat ini ? Digital / Online Marketing, Offline, atau keduanya ? 😊

[19:51, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Saat ini sumber traffic kami paling besar dari Google Ads.

Kalau social media seperti Instagram dan Youtube hanya sebagai pendukung saja.

Kemudian kami juga rutin visit ke calon customer. Tim kami buat list potential customer, kemudian kami buat jadwal visit

Sedangkan penyumbang penjualan terbesar : 60% Repeat Order 40% New Customer

[19:52, 10/2/2024] +62 811-3015-522: Meraih 100 juta pertama ini menurut Mbak @~Sabila Putri Dian paling ideal buat website ya? jadi ini diawali dengan online betul ya?

Google Ads dipakai sejak awalkah mbak? Dan utk calon customer dikumpulkan di kolam apa ya? Kmdn Visit ini scr offline ya?

[19:55, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Setiap bisnis channelnya beda-beda ya Mba, kebetulan untuk usaha B2B seperti saya cocoknya bikin website

Iya mba, kami awalnya offline kan buka usaha print dan fotokopi, peruntungannya alhamdulillah di online

[19:56, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Google Ads dipakai sejak 'hilal'nya sudah mulai terlihat mba

[19:57, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: awalnya kami organik dulu dengan teknik SEO (bikin artikel dengan kata kunci yang sesuai, agar pas orang cari kata kunci itu, website kita yang muncul di google)

[19:57, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Kami baru pakai googleAds setelah mencapai 100juta pertama itu

[19:55, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Pernyataan titipan selanjutnya :

Bagaimanakah manajemen stok ketika awal merintis, secara di bisnis merchandise kadang untuk produk stok model tertentu habis kita kesulitan mencari yang sama. Apakah produk souvia semua ready stok?

Terimakasih 😊

[19:59, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Sebenarnya keunggulan dari bisnis merchandise ini, sistemnya PO ya. Jadi customer pesan dan bayar DP. Baru kami buat, itupun belum tentu buat sendiri, ada yang makloon, ada yang beli barang pabrikan

Di awal kami hanya stok bahan baku itupun sedikit sekali

[19:59, 10/2/2024] +62 857-8592-5034: Mau nanya nih Mbak, kalau di awal2 pembagian tugas dgn mas Ahsan ketika di bisnis itu seperti apa ya? Misalkan Mbak Sabil yang Operasional atau Mas Ahsan yang Marketing atau semuanya dikerjakan bareng2?

Sama tips2 kalau misalkan kita beda pendapat di bisnis, tapi bisa tetap smooth ketika di rumah tangga itu gimana Mbak?

[20:01, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Sebenarnya hampir semua dikerjakan bareng-bareng Mba. Tapi pembagian yang clear mungkin

Sabila:
Sales
Belanja

Keuangan

kadang produksi juga kalau deadline mepet

Ahsan:

Produksi (vendor dan inhouse)

Marketing

Kadang bantu sales juga kalau lagi banyak leads

[20:02, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Tipsnya ini saya juga baru ketemu setelah cukup lama berbisnis bareng ya. Kalau dibilang ga boleh ngomongin bisnis dirumah ya susah juga ya 😊

Tapi kita dari awal coba tentukan siapa leadernya. Jika ada kebuntuan, maka keputusan leader adalah yang absolut

[20:03, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Sejauh ini, metode ini yang paling manjur untuk saya dan suami ya Mba. Kebetulan karakter kita sama-sama dominan

[20:04, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Begitu mungkin mba

[20:12, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Silahkan jika teman - teman ada pertanyaan 📣

[20:12, 10/2/2024] +62 812-5227-1756: Ini bisa jadi kisah Couplepreneur inspiratif TDA 🥰

Proses yang susah Berhasil Re-Branding unit bisnisnya karena kondisi yang mungkin bisa dibilang terpaksa karena diusir, karna ada yang mampu bayar kontrakan lebih mahal.

Hampir sama seperti yang pernah saya alami teh 😊

Ohiya teh, susah gak sih ngejual yang mahal-mahal kalau di awalnya mulai dari jual yang harganya murah-murah gitu? 😊

Terus bagaimana strategi menjual barang murah menjadu barang mahal.

Pertanyaan selanjutnya.

Siapa kah sekarang yang menjadi Leadernya, teh Sabil atau suami dan ketika posisi di Komisararis sekarang tetep kroscek kerjaan team atau hanya lihat laporan LR dan Neraca aja.

[20:15, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Wuah ada teman senasib

Sebenarnya susah-susah gampang ya mbaa

Awalnya nama kami itu CV. Siaga Global Jaya (siaga terus karena konsumen suka pesan mepett 😊) kemudian kami rebranding ke SOUVIA itu salah satu upaya untuk naikin brand.

Ini kami lakukan setelah mempelajari behaviour customer. Ketika produk kami makin beragam, kualitasnya semakin baik, reputasinya semakin bagus, ada pergeseran customer kita dari Mahasiswa, Universitas, ke Pemerintahan, kemudian sekarang banyaknya Multinasional Company dan Start-Up

[20:16, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Seiring dengan naiknya brand ini, semakin berani juga kita menjual item yang mahal-mahal

[20:17, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Saat ini kami ga ada kroscek kerjaan tim daily mba. Hanya lihat Laporan Keuangan saja.

Plus kalau dibutuhkan untuk konsultasi kami selalu tersedia

[20:17, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Kami coba menservis BOD dengan baik, layaknya pelanggan kami. Agar BOD menservis tim dibawahnya dengan baik juga

17.10

4G 68



Irvan Efendi

Local Guide · 104 reviews

★★★★★ 10 months ago

Saya dari BI merupakan salah satu pelanggan dari Souvia yang hampir setiap even memesan sovenir dengan Souvia, alasan mengapa selalu mempercayakan Souvia:

- Respon yang cepat dan baik saat pemesanan.
- Pengerjaan produk cepat namun tetap mengutamakan kualitas dengan melakukan check quality sebelum pengiriman ke customer.
- Pengiriman barang yang cepat ke tujuan customer.
- Respon cepat oleh Tim admin dalam penagihan pembayaran.
- Souvia secara aktif melakukan promosi produk melalui berbagai kanal media sosial.

Souvia sangat direkomendasikan sebagai rekanan dalam pembuatan souvenir untuk perusahaan skala besar. 👍👍

See translation



1



17.07

4G 69



Fani Ardita

3 reviews

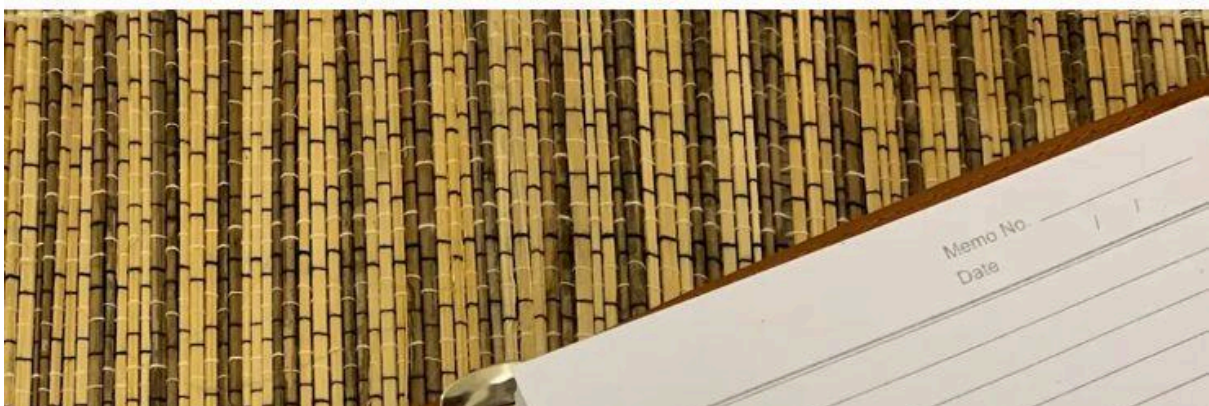
★★★★★ 11 months ago

good job buat produk & pelayanan Souvia!
produk highly recommended banget buat
corporate gift atau employee gift sih. semua
pada bilang keliatan mahal bgt barangnya,
dengan kualitas yang bagus & harga yang
sangat terjangkau untuk pemesanan binder
custom kurang dari 50 pcs! bikin ini untuk acara
outing kantorku yaitu POSA Property Group
selain request produk yang kejar tayang,
pengiriman yang cepet & super aman, produk
maupun pelayanan ga ngecewain sekali pun.
soon bakal pakai Souvia lagi sih untuk acara
acara berikutnya 🥳 ✨

See translation



Press and hold to react



[20:38, 10/2/2024] +62 812-8219-4914:

https://maps.app.goo.gl/kTjp1xp9AUSoAjj46?g_st=iw

[20:39, 10/2/2024] +62 812-8219-4914: Oiyaa nambahin, mungkin salah satu pembeda kita dengan kompetitor adalah service yang excellence ya, terbukti dengan review kami di google maps alhamdulillah cukup oke

[20:42, 10/2/2024] +62 813-3216-4440: ManTDAaap, dari 648 Review hampir semuanya puas dan Positif dan Review Terbaik ini 4.9 Keren Teh Sabil 😎

[20:43, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Setiap kata yang terucap, setiap pengalaman yang dibagikan, memberikan kita pencerahan baru tentang bagaimana perjalanan terjal dalam membangun bisnis

[20:45, 10/2/2024] +62 857-0786-4479: Terima kasih kepada Mbak @~Sabila Putri Dian atas ilmunya yang menginspirasi, dan terima kasih juga kepada teman-teman semua yang sudah menyimak dengan penuh antusias 🙏

Semoga kita semua senantiasa diberi kekuatan untuk mengamalkan apa yang telah kita pelajari 🙏🙏

Wassalamu'alaikum warahmatullahi wabarakatuh.

TDA Kediri

[20:49, 10/2/2024] +62 813-3216-4440: Terimakasih banyak teh atas waktunya dan Terimakasih sudah Meluangkan waktu untuk berbagi di temen2 TDA Kediri 🙏

Ilmunya sangat bermanfaat dan Ceritanya sangat menginspirasi dan semoga temen2 yang hari ini lagi berjuang tetap semangat.

Karna kalau kita Yakin dan terus bergerak InsyaAllah bisnis kita bisa besar 🙏

Makasih banyak ya teh @~Sabila Putri Dian semoga Sehat selalu sekeluarga dan Lancar Selalu Rezekinya 😊

Souvia bisa makin bertumbuh dan berkembang dan menjadi jalan Jambatan rezeki lebih banyak orang 🙏